

Herramientas para el Crecimiento de las Mypes

Cómo solicitar un Crédito en un Banco con posibilidades de éxito

"Causas que ocasionan las necesidades de financiación de las empresas"

"Cómo hacer una presentación a un banco para solicitar un crédito"

"Cómo evalúan los bancos a un solicitante de crédito"

"Herramientas del Banco Ciudad al Servicio de las Empresas"

“Necesidades de financiación de las empresas”

Naturaleza de la necesidad de financiación de las empresas

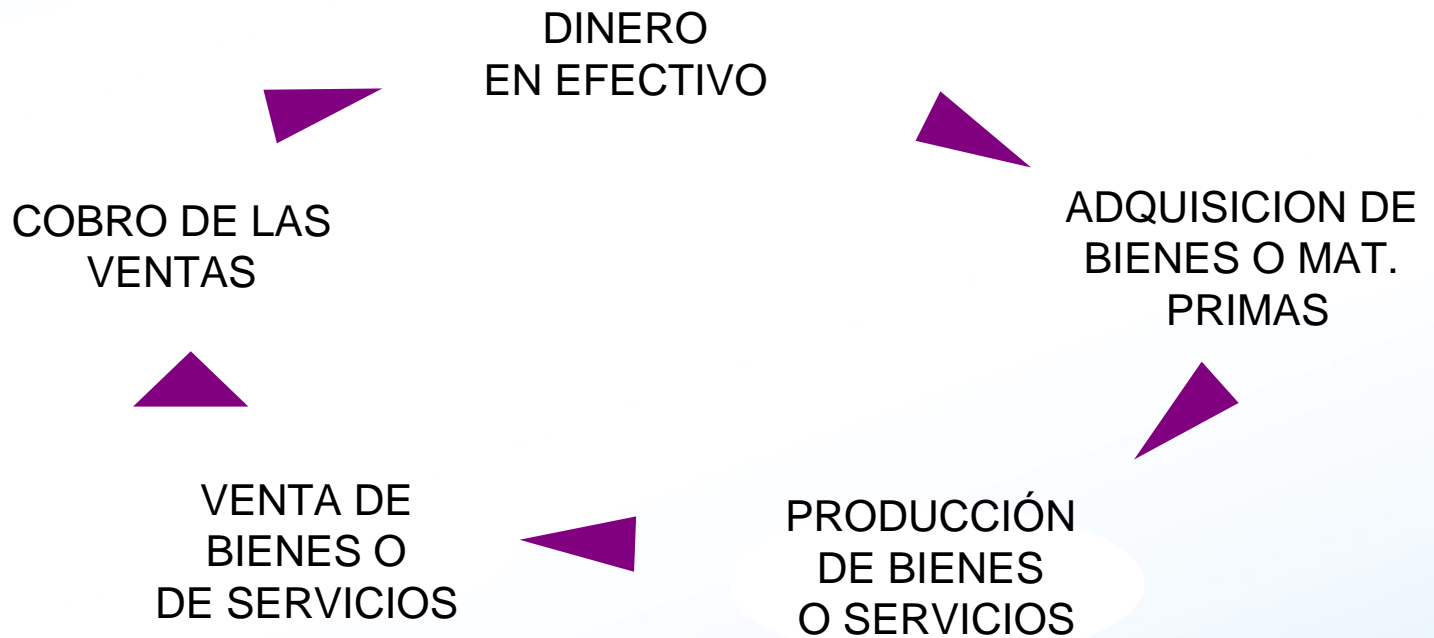
El Ciclo Operativo: Concepto

Causas que generan la necesidad de financiación de las empresas

Desfases entre cobros y pagos (“brecha financiera”)

Causas que pueden provocar cambios en la brecha financiera

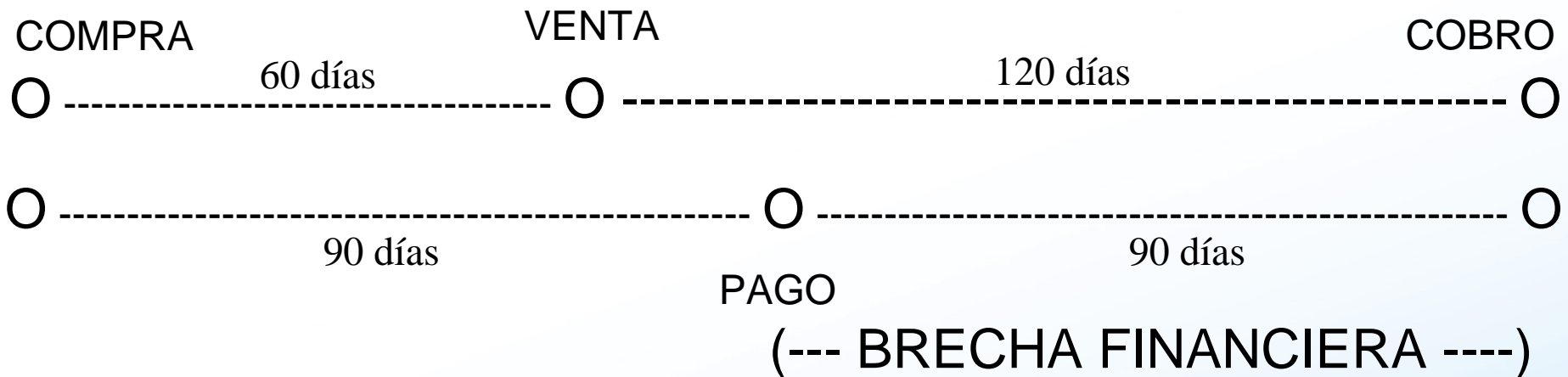
El Ciclo Operativo



“Causas que Generan la necesidad de financiación de las empresas ”

- Desfases entre cobros y pagos (“brecha financiera”)

LA BRECHA FINANCIERA DENTRO DEL CICLO OPERATIVO



“Causas que Generan la necesidad de financiación de las empresas ”

- Desfases entre cobros y pagos (“brecha financiera”)

Alargamiento del período de tenencia de inventarios

Alargamiento de la rotación de cobranzas

Crecimiento estacional de ventas: aumento de inventarios por períodos

Crecimiento de largo plazo de ventas

“Causas que Generan la necesidad de financiación de las empresas ”

- Bienes de uso

- Reposición de Bienes de Uso
- Expansión de Bienes de Uso

“Causas que Generan la necesidad de financiación de las empresas ”

- Reestructuración de Pasivos

- Asegurarse bien de la causa que ocasiona la necesidad de financiamiento
- Depende de la naturaleza del pasivo que se desea reemplazar

- Rentabilidad Insuficiente o Negativa

- Analizar: ¿cuál debería ser la fuente de repago en estos casos?

"Cómo hacer una presentación a un banco para solicitar un crédito"

Objetivo primordial: "Demostrar que el proyecto a encarar o la empresa en marcha son viables, que los socios que la conducen son idóneos y conocen su negocio y qué se piensa lograr con la asistencia financiera solicitada".

Qué debería contener la carpeta a presentar, como mínimo:

1. Nota solicitando el crédito (Monto, plazo y destino de los fondos)
2. Información general sobre el solicitante
(Ubicación y breve reseña histórica de la empresa, a qué actividad específica se dedica, breve descripción de su proceso productivo y/o de comercialización, segmento del mercado al que apunta, principales clientes y condiciones de venta, fuente de adquisición de la materia prima a elaborar o del producto terminado a comercializar, principales proveedores y condiciones de compra, ubicación y breve descripción de las instalaciones en las que desarrolla la actividad -administración, planta industrial, depósito y/o local de venta-, indicación de si las mismas son propias o alquiladas y, muy importante, experiencia de los principales socios en la actividad que desarrolla la empresa y qué función cumple cada uno en la conducción de la misma, etc.).

"Cómo hacer una presentación a un banco para solicitar un crédito"

3. Información financiera

3.1 "Estado de Situación Patrimonial y de Resultados del Negocio" o "Manifestación de Bienes del Negocio" (empresas unipersonales o sociedades de hecho) del último ejercicio.

3.2 "Memoria, Balance y Estado de Resultados" (empresas con personería jurídica) de por lo menos los dos últimos ejercicios.

3.3 Manifestación personal de bienes de los principales socios, no afectados al Negocio.

4. Información adicional generalmente requerida por los bancos

Habilitación municipal para ejercer la actividad; DD. JJ. anual y comprobantes de pago del Impuesto a las Ganancias y de Ingresos Brutos, situación ante el IVA y comprobantes de pago, comprobantes de pago del Monotributo, comprobantes de pago de aportes previsionales, etc.

"Cómo evalúan los bancos a un solicitante de crédito"

(A) Factores Cualitativos

- 1 Calidad de los socios (Antecedentes, honestidad comercial, idoneidad en el manejo del negocio, solvencia económica de los principales socios)
- 2 Riesgo de la empresa (aceptación del producto o servicio en el mercado; antigüedad de la empresa o de los socios al frente de la misma, etc)
- 3 Cumplimiento de sus obligaciones (con otras entidades financieras, con el fisco, etc)
- 4 Viabilidad del Proyecto o del Negocio en marcha
- 5 Acceso a fuentes de financiación (proveedores, otras entidades financieras, etc)
6. Situación fiscal de la empresa y de los principales socios

"Cómo evalúan los bancos a un solicitante de crédito"

(A) Factores Cuantitativos

- 1 Capacidad de generar ingresos
- 2 Capacidad de generar ganancias (“Rentabilidad”)
- 3 Capacidad de generar caja
- 4 Capacidad de afrontar sus compromisos financieros *de corto plazo*
 (“Liquidez”)
- 5 Capacidad de afrontar la *totalidad* de sus compromisos financieros con su patrimonio en caso de liquidación
 (“Solvencia Patrimonial”)

PRÉSTAMOS COMERCIALES

Paquete de Productos para
Microemprendedores

>Beneficiarios: **Personas Físicas Independientes y Monotributistas, con actividad comercial y ventas anuales inferiores a \$240.000**

>PRÉSTAMO PERSONAL A TASA FIJA

>TARJETA DE CRÉDITO

>CUENTA CORRIENTE CON ACUERDO EN DESCUBIERTO

Características Particulares del Préstamo

Monto Máximo: Hasta \$ 25.000 (pesos veinticinco mil) (*)

Plazo Máximo: Hasta 24 meses

Amortización: Sistema Francés

Seguro de Vida: BONIFICADO

Cobro de cuotas: Débito Automático

(*) Sujeto a evaluación crediticia

TARJETA DE CRÉDITO INTERNACIONAL



Sujeto a evaluación crediticia

Cuenta Corriente con Acuerdo de sobregiro

Sujeto a evaluación crediticia

Requisitos para el Otorgamiento

- Documento Nacional de Identidad, Libreta de Enrolamiento o Libreta Cívica.
- Impuesto o Servicio a nombre del titular para constatar el domicilio.
- No poseer antecedentes desfavorables (en el sistema financiero y en los sistemas del Banco)
- Manifestación de Bienes del titular del crédito, en formulario del Banco.

Requisitos para el Otorgamiento

- DDJJ de Ventas de los últimos 12 meses, extendida por Contador Público y con firma certificada por el Consejo Profesional respectivo.
- Últimos tres pagos de aportes previsionales, I.V.A., Ingresos Brutos y/o Monotributo según corresponda
- En caso de corresponder por su tipo de actividad, inscripción en el RIN - Registro Industrial de la Nación.
- Previo al otorgamiento del crédito el Oficial de Negocios verificará personalmente en el lugar donde se desarrollan las actividades del solicitante, las condiciones en que se desarrollan las mismas.

OTROS PRÉSTAMOS COMERCIALES

Préstamos para financiar capital de trabajo hasta \$150.000 (Pesos ciento cincuenta mil)

Préstamos destinados a financiar la adquisición de bienes de capital nuevos (incluso automotores)

Préstamos para la adquisición / refacción de inmuebles destinados a la operatoria del negocios

Línea de crédito exclusiva para adquisición, refacción y ampliación de inmuebles destinados a locales, oficinas y consultorios

MODERBAN

Tarjeta de Débito

Es una tarjeta de débito que le permite al cliente operar desde la cuenta asociada elegida (caja de ahorros o cuenta corriente) las 24 horas del día, todos los días del año, a través de las siguientes redes:

- * Moderban
- * Link
 - * Banelco
- * Cirrus



La tarjeta Moderban tiene dos atributos: Maestro y Cirrus.

Banca Telefónica

“Sí, Ciudad”

¿Qué es la Banca Telefónica?

Es el Servicio Automático que el Banco Ciudad brinda a sus clientes para consultar saldos y movimientos de cuentas; cuotas y vencimientos de préstamos, CBU, saldos y vencimientos de Tarjeta de Crédito, recibir información por fax, entre otros servicios



0810-22-BANCA

0810-22-22622

Home Banking

Beneficios para el cliente

COMODIDAD: Desde el hogar, oficina o cualquier sitio que pueda operar con una PC con conexión a Internet.

ECONOMICO: No tiene costo adicional para el cliente.

PRACTICO: No es necesario ningún software especial para operar.

SEGURO: Protegidas con los más altos estándares de seguridad.

TRASLADO: Evita el uso de efectivo.

OPERABILIDAD: Las transacciones en los menús son de fácil navegación y se pueden realizar operaciones como: pagos, consultas, transferencias, adhesión al seguro en ATM, compra de pulsos telefónicos, entre otros.

DISPONIBILIDAD: Se pueden realizar operaciones las 24 horas del día, los 365 días del año.

RAPIDEZ: Sin pérdida de tiempo, sin demoras y sin colas.

Beneficios para el Banco

MODERNIDAD: Permite ofrecer al cliente un servicio de tecnología de vanguardia que nos alinea con las tendencias mundiales en la bancarización de la población.

COMODIDAD: Descongestiona parcialmente las Sucursales, agilizando las operaciones del cliente.

COMPETITIVIDAD: Mejora la posición de servicio frente a los bancos competidores.

SERVICIOS: Operaciones las 24 hs., sin demoras y sin hacer largas colas.



Amplia gama de
Seguros
con reconocidas
compañías

- Seguro de Vida + Accidentes Personales + pérdidas parciales
- Seguro de vida + Accidentes Personales + Trasplantes
- Seguro de hogar
- Seguro Automotor - Sistema *Scoring*
- Seguro de asistencia integral en cajeros automáticos para usuarios de Tarjeta Moderban

EVITÁ LA CULPA. COMPRÁ CON DESCUENTO.

DESCUENTOS SEMANALES

Con nuestras tarjetas de crédito Visa, Mastercard y Cabal.^(*)

LUNES 10% en Indumentaria.

MARTES 10% en Supermercados.

MIÉRCOLES 10% en Combustible.

JUEVES Y SÁBADOS 75% en Cines y Espectáculos.

VIERNES Y DOMINGOS 25% en Restaurantes.

Con tu Moderban ganate pasajes a Sudáfrica, Miami o Madrid más U\$S 5.000.

Por cada \$ 30 que compres con tu Moderban, sumás chances para participar por viajes al Mundial de Sudáfrica, Miami o Madrid y U\$S 5.000 para que disfrutes allá.

Además con solo comprar, podés ganar muchísimos premios en efectivo.



Recordá que cuando usas tu Moderban tenés un 5% de devolución del IVA.

Consultá bases, condiciones y ganadores en www.bancociudad.com.ar

APROVECHÁ TÓDOS LOS BENEFICIOS QUE LAS TARJETAS DEL CIUDAD TIENEN PARA VOS.

VALIDO EN
COMERCIOS
ADHERIDOS

Con MasterCard, obtenes un 5% de descuento adicional.^(***)

SÓLO CON TARJETAS DE CRÉDITO ^(***)

10% y hasta
12 cuotas
sin interés.



10% y hasta
12 cuotas
sin interés
o 24 y 36 cuotas sin interés



10% y hasta
12 cuotas
sin interés
o 50 cuotas sin interés



50 cuotas
sin interés



CON TARJETAS DE DÉBITO Y CRÉDITO ^(***)

10% y hasta 12 cuotas
sin interés.



CONOCE LOS NUEVOS DESCUENTOS
EN WWW.BANCOCIUDAD.COM.AR



WWW.BANCOCIUDAD.COM.AR - 0800-22-20400

Gestión de la Asistencia Crediticia

A los fines de brindar una adecuada calidad de atención a los participantes , la Gerencia de Sucursales del Banco Ciudad ha establecido el siguiente circuito:

- Se habilitó una casilla de correo electrónico a los fines de que los interesados establezcan el primer contacto para solicitar asesoramiento y/o concretar entrevistas personales. La casilla receptora es:

- desarrolloemprendedor@bancociudad.com.ar

- Un representante del equipo de atención del Banco se pondrá en contacto con el interesado para brindar asesoramiento y acordar una entrevista personal.
 - Se ofrecerá atención en las zonas norte, sur, oeste y microcentro.

Muchas Gracias